



Stellenausschreibung für die Berufsbörse des Hansenberg Alumni e.V.

Name/Titel der ausgeschriebenen Stelle

Account Manager (m/w/d)

Kurzvorstellung des Unternehmens

Mitarbeiterzahl: 50+

Unternehmensbeschreibung

Mit innovativen Ideen die Prozesse im E-Commerce vereinfachen und automatisieren – dieser Gedanke treibt uns an. Als offizieller Partner von Shopware, dem führenden Shopsystem-Hersteller in Deutschland, machen wir das Thema Warenwirtschaft zum Selbstläufer. Mit unserem Omnichannel-Warenwirtschaftssystem ermöglichen wir unseren Kunden die Fokussierung auf ihr Kerngeschäft, indem wir jegliche Laden- und Lagerprozesse optimieren und effizienter gestalten. Als Startup arbeiten wir mit viel Leidenschaft und Motivation, sowie in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden und Partneragenturen daran, unsere Produkte kontinuierlich weiterzuentwickeln, um den Handel von Morgen mitzugestalten.

Benefits

- Flexibles Arbeitsmodell: Für eine optimale Mischung aus mobilem Arbeiten und spaßigem Büroleben inklusive allen zu erwartenden Startup-Goodies
- Attraktives Gehalt und volle Bezahlung bei freiwilligen Überstunden
- 30 Tage Urlaub sowie zusätzlich 2 Tage an Weihnachten und Silvester frei
- Kostenloses Jobticket für das gesamte RMV Gebiet inkl. Mitnahmeregelung
- Ein brandneues MacBook Pro sowie AirPods Pro zu deinem Start bei Pickware
- Regelmäßige Team-Events, wie z. B. Sommerfeste, Ski-Trips, Fußballturniere, LAN-Parties und Stammtische sowie eine kostenlose Fitnessstudio-Mitgliedschaft
- Verantwortung von Tag 1: Bei uns kannst und sollst du gerne deine Erfahrungen und Ideen von Beginn an einbringen und deinen Job dadurch aktiv mitgestalten
- Dynamisches Team: Als Startup mit flachen Hierarchien leben wir den teamübergreifenden Austausch in einer offenen, freundschaftlichen und gerne auch mal verrückten Arbeitsatmosphäre

Beschreibung der ausgeschriebenen Stelle

Aufgaben

Bei uns läuft Sales anders! Du musst dich nicht mit Zahlendruck oder strengen Zielvereinbarungen rumschlagen, sondern kannst dich voll und ganz auf deinen Job konzentrieren. In deiner Rolle als Berater/Beraterin analysierst du gemeinsam mit potentiellen Kunden deren Anforderungen und Bedürfnisse und zeigst auf, welche Lösungsansätze Pickware bietet.

- Mit deiner Expertise berätst du potentielle und aktuelle Kunden und führst für diese Online-Produktvorstellungen in unserem realitätsnahe Demo-Setup durch
- Als erste Ansprechperson für unsere Kunden bist du verantwortlich für den Aufbau und Erhalt von langfristigen und persönlichen Kundenbeziehungen
- Mit deiner Begeisterung für Softwarelösungen analysierst du unsere Kunden- und Vertriebsprozesse, um diese gemeinsam mit dem Team weiterzuentwickeln
- In Zusammenarbeit mit Customer Success und Marketing entwickelst du als Teil des Business Development Teams Ideen für neue Projekte und übernimmst eigenverantwortlich die Umsetzung einzelner Projekte
- Bei Messen und Events repräsentierst du Pickware und unsere Produkte mit deiner offenen und authentischen Art
- Als Teil eines motivierten und ambitionierten Teams hast du Spaß daran, Ziele gemeinsam zu erreichen und Best Practices zu teilen

Art der Anstellung und Standort der ausgeschriebenen Stelle

Art der Anstellung

Festanstellung Vollzeit

Standort

Darmstadt

Gesuchtes Profil des/der Kandidaten/in

Anforderungen

- Berufserfahrung im Sales, Account Management, Customer Success o. ä. - vorzugsweise im B2B Bereich
- Selbstsichere, zielgerichtete und freundliche Kommunikationsweise, wodurch du Vertrauen bei potentiellen Kunden schaffst und deren Interesse für Pickware weckst
- Begeisterung für Softwareprodukte und eine ausgeprägte IT-Affinität sowie erste Erfahrungen im E-Commerce Bereich sind ein Plus
- Proaktive Denk- und Herangehensweise und Bereitschaft, dich aktiv ins Team einzubringen und eigene Schwerpunkte zu setzen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Idealerweise hast du dein Studium oder eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen

Kontaktdaten des/der Ausschreibenden

Pickware GmbH

Goebelstr. 21
64293 Darmstadt

E-Mail

jobs@pickware.de

Bewerbung über Jobseite

<https://pickware.jobs.personio.de/job/265218?display=de#apply>

Telefon

06151/6293060

Ansprechpartner

People & Culture Team
Julia Schütz
Dennis Holzamer